



Valmonti

Agence en vin & spiritueux

Offre d'emploi

Représentant.e des ventes

Lieu : Montréal

Statut : Temps plein

Valmonti, agence promotionnelle en vin et spiritueux oeuvrant au sein de l'industrie depuis 1998, met tous ses efforts pour sélectionner et offrir aux amateurs, collectionneurs, amoureux du vin les meilleurs produits au sein de leur appellation ou de leur région: vin d'artiste, vin d'auteur, vin de terroir mais aussi vin de découverte. Valmonti travaille avec des producteurs de plusieurs pays d'Europe et du Nouveau Monde. Notre principal acheteur et notre principal partenaire d'affaires au Québec est la SAQ.

L'opportunité

Faites partie d'une agence établie et reconnue dans l'industrie du vin au Québec qui vous permettra d'établir des relations de qualité avec vos clients et vos partenaires, basées sur le respect et la confiance, dans le but d'atteindre des objectifs de performance.

Votre rôle

À titre de représentant.e en ventes, vous aurez comme défis:

- Promouvoir le portfolio de l'agence dans les succursales de la SAQ et d'en maximiser la distribution (travail sur la route sur les territoires suivant: Montréal, Estrie, Canton-de-l'Est, St-Jean-sur-Richelieu, Vaudreuil-Dorion, Outaouais, Trois-Rivières)
- Gérer les campagnes promotionnelles avec les succursales de la SAQ conformément aux orientations de l'agence;
- Développer le marché dans les établissements licenciés (hôtels, restaurants et bars), incluant les importations privées;
- Développer la clientèle corporative et les particuliers;
- Préparer, assister et participer à divers événements, y compris des formations, des réunions et des salons.



Valmonti

Agence en vin & spiritueux

Le profil que nous recherchons détient

- 2 à 3 années d'expérience dans le domaine de la représentation et du commerce de détail, préférablement dans le domaine des vins;
- Une formation de niveau universitaire en commerce, en marketing ou équivalent;
- Une voiture et un permis de conduire valide;
- La capacité d'organiser son temps et de prioriser ses actions selon les résultats obtenus, et ce, en étant autonome et responsable;
- Le sens de l'initiative et la passion pour le développement des affaires.
- Maîtrise parfaite du Français et bonne connaissance de l'Anglais

Avantages de travailler avec nous

- Équipe de travail soudée qui valorise l'écoute, le dépassement de soi et les relations chaleureuses;
- Possibilité de collaborer avec divers partenaires et clients;
- Développement de marchés non exploités.

Le défi vous intéresse?

Envoyez votre candidature à cmonti@valmonti.net